

Утвърдил:
Изп. директ

2017 г.

ПРОТОКОЛ № 3

На 04.10.2017 г. в 14,00 часа, на основание чл. 54, ал. 7 от ППЗОП и в изпълнение на Заповед №РД-09-261-1/30.06.2017 г. на Изпълнителния директор на „Водоснабдяване и канализация“ ЕАД, гр. Бургас, се проведе публично заседание на Комисия за провеждане на Открита процедура за възлагане на обществена поръчка открита с Решение № РД-09-261/22.05.2017 г., с предмет: „Доставка на помпени агрегати за питейни, битови и дренажни води за нуждите на „ВиК“ ЕАД, гр. Бургас, за период от 3 години“.

Обособена позиция 1 - Центробежни помпени агрегати на хоризонтална ос – за транспортиране на питейна вода - едностъпални и двойновтичащи.

Обособена позиция 2 - Центробежни многостъпални помпени агрегати на вертикална ос, за транспортиране на питейна вода.

Обособена позиция 3 - Сондажни помпи (потопями) за вертикален и /или хоризонтален монтаж- помпи с диаметър ф100мм и по голям –трифазни.

Обособена позиция 4 - Помпи за отпадни води - сух, хоризонтален монтаж, дренажни помпи с поплавък и помпи за строителството – потопями, IP68- помпи за КПС.

Обособена позиция 5 - Помпи за отпадни води на хоризонтална ос със съединител м/у помпената част и стандартен двигател - сух, хоризонтален монтаж, IP55.

Комисията се събра в пълен състав, както следва:

Председател (и член):

1. Йорданка Керанкова, р-л отдел «Обществени поръчки»/ правоспособен юрист.

Членове:

2. инж. Демир Демирев, р-л отдел «ЕМ»/ електроинженер.
3. инж. Димитър Михов, р-л МРБ/ машинен инженер
4. инж. Сашка Костадинова, инж. електромеханично оборудване/електроинженер.
5. Златина Фарлалиева, експерт «Обществени поръчки»/икономист администратор.

На публичното заседание в 14,00 часа не присъстваха представители на средствата за масово осведомяване. Присъстваха представители на участниците:

1. „Вило България“ ЕООД – Павлин Бакърджиев - мениджър продажби, упълномощен представител.

2. „Електра помп“ ООД – Димитър Киров - мениджър продажби, упълномощен представител.

На основание чл. 57, ал. 1 от ППЗОП, комисията не отваря Ценовото предложение на участниците, чиято оферта не отговаря на изискванията на възложителя и са предложени за отстраняване от процедурата, а именно:

1. оферта вх. №ОП-28-9/27.06.2017 г. - „МЗТ ПОМПИ“ АД - предложен за отстраняване по ОП №1.
2. оферта вх. №ОП-28-13/29.06.2017 г. - „Електра помп“ ООД - предложен за отстраняване по ОП №3.
3. оферта вх. №ОП-28-15/29.06.2017 г. - „Хени България“ ЕООД - предложен за отстраняване по ОП №4.

Комисията пристъпи към отваряне на плик „Предлагани ценови параметри“ по съответните обособени позиции на допуснатите участници, по реда на първоначалното постъпване на офертите. Комисията констатира, че пликове „Предлагани ценови параметри“ на участниците са запечатани, непрозрачени и с ненарушена цялост. При отварянето на

пликите бе установено, че съдържат надлежно оформени, подписани и подпечатани ценови предложения. Председателят на Комисията оповести обща стойност на предложенията (без ДДС) на допуснатите участници по съответните об. позиции, след което трима от членовете на комисията и по един от присъстващите представители на участниците подписаха ценовите предложения.

„МЗТ ПОМПИ” АД - участва за ОП 1.

ОП 1 - предложен за отстраняване, ценовото предложение не е отваряно.

„Аквастарт” ООД – участва за ОП 2

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 102 270,00 лева (сто и две хиляди двеста и седемдесет лева).

„Вило България” ЕООД – участва за ОП 1 и 2

ОП 1 - обща стойност на предложението (без ДДС): 140 565,66 лева (сто и четиридесет хиляди петстотин шестдесет и пет лева и шестдесет и шест стотинки).

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 120 418,31 лева (сто и двадесет хиляди четиристотин и осемнадесет лева и тридесет и една стотинки).

„АЛМЕКС-БГ” ООД – участва за ОП 4

ОП 4 - обща стойност на предложението (без ДДС): 900 445,83 лева (деветстотин хиляди четиристотин четиридесет и пет лева и осемдесет и три стотинки).

„Електра помп” ООД – участва за ОП 1; 2 и 3

ОП 1 - обща стойност на предложението (без ДДС): 172 486,00 лева (сто седемдесет и две хиляди четиристотин осемдесет и шест лева).

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 153 420,00 лева (сто петдесет и три хиляди четиристотин и двадесет лева).

ОП 3 - предложен за отстраняване, ценовото предложение не е отваряно.

„П и М Консултинг” АД – участва за ОП 1; 2; 3 и 4

ОП 1 - обща стойност на предложението (без ДДС): 153 688,50 лева (сто петдесет и три хиляди шестстотин осем и осем лева и петдесет стотинки).

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 133 994,34 лева (сто тридесет и три хиляди деветстотин деветдесет и четири лева и тридесет и четири стотинки).

ОП 3 - обща стойност на предложението (без ДДС): 126 708,19 лева (сто двадесет и шест хиляди седемстотин и осем лева и деветнадесет стотинки).

ОП 4 - обща стойност на предложението (без ДДС): 647 681,25 лева (шестстотин четиридесет и седем хиляди шестстотин осемдесет и един лева и двадесет и пет стотинки).

„Хени България” ЕООД – участва за ОП 2; 4 и 5

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 128 974,21 лева (сто двадесет и осем хиляди деветстотин седемдесет и четири лева и двадесет и една стотинка).

ОП 4 - предложен за отстраняване, ценовото предложение не е отваряно.

ОП 5 - обща стойност на предложението (без ДДС): 649 486,01 лева (шестстотин четиридесет и девет хиляди четиристотин осемдесет и шест лева и една стотинка).

„Термоикономик” ЕООД – участва за ОП 1; 2; 3 и 4

ОП 1 - обща стойност на предложението (без ДДС): 154 613,00 лева (сто петдесет и четири хиляди шестстотин и тринадесет лева).

ОП 2 - обща стойност на предложението (без ДДС): 125 179,00 лева (сто двадесет и пет хиляди сто седемдесет и девет лева).

ОП 3 - обща стойност на предложението (без ДДС): 126 535,00 лева (сто двадесет и шест хиляди петстотин тридесет и пет лева).

ОП 4 - обща стойност на предложението (без ДДС): 621 001,00 лева (шестстотин двадесет и една хиляди и един лева).

Председателят на комисията обяви приключване на публичното заседание в 14,30 часа. Комисията продължи да процедира в закрито заседание.

Коментар по Ценовите предложения на допуснатите участници:

I. „Аквастарт” ООД - ценово предложение за ОП №2:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по обособената позиция – 18%.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (*списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи*).

6. Прилага ценова листа на резервните части (*списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтване на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.*).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (*списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/*).

8. Прилага 1 бр. Техническа спецификация по съответната обособена позиция с попълнени единични и обща цена (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

II. „Вило България” ЕООД - ценово предложение за ОП №1 и 2:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по всички обособени позиции – 5%.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (*списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и*

др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи).

6. Прилага ценова листа на резервните части (списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтиране на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/).

8. Прилага 2 бр. Технически спецификации по съответните обособени позиции с попълнени единични и общи цени (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

III. „АЛМЕКС-БГ” ООД – ценово предложение за ОП №4:

При разглеждане на ценовото предложение на участника, комисията констатира, че в образец №4 е посочена обща стойност на предложението (без ДДС) 900 445,83 лева, като в тази стойност участникът е включил и допълнителното предложение за потопяеми дренажни помпи с поплавък на стойност 8273,74 лева. Тъй като предложението за този вид помпи не участва в класирането, комисията изключи от общата цена стойността (8 273,74 лв.) на допълнителното предложение за потопяеми дренажни помпи. Общата стойност на предложението за помпи за КПС, което следва да се съпоставя е 892 172,09 (осемстотин деветдесет и две хиляди сто седемдесет и два лева и 09 стотинки).

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по обособената позиция – 4%.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи).

6. Прилага ценова листа на резервните части (списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтиране на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/).

8. Прилага 1 бр. Техническа спецификация по съответната обособена позиция с попълнени единични и обща цена (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

IV. „Електра помп” ООД – ценово предложение за ОП №1 и 2:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по обособени позиции 1 и 2 - 5%.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (*списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи*).

6. Прилага ценова листа на резервните части (*списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтване на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.*).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (*списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/*).

8. Прилага 2 бр. Технически спецификации по обособени позиции 1 и 2 с попълнени единични и общи цени (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

V. „П и М Консултинг” АД – ценово предложение за ОП №1; 2; 3 и 4:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по всички обособени позиции – 25 %.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (*списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи*).

6. Прилага ценова листа на резервните части (*списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтване на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.*).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (*списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/*).

8. Прилага 4 бр. Технически спецификации по съответните обособени позиции с попълнени единични и общи цени (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

VI. „Хени България” ЕООД – ценово предложение за ОП №2 и 5:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по обособени позиции 2 и 5 – 10 %.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (*списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи*).

6. Прилага ценова листа на резервните части (*списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтиране на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.*).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (*списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/*).

8. Прилага 2 бр. Технически спецификации по обособени позиции 2 и 5 с попълнени единични и общи цени (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

VII. „Термоикономик” ЕООД – ценово предложение за ОП №1; 2; 3 и 4:

1. Предлага търговска отстъпка в % от цената на дребно за продукти, извън посочените в техническата спецификация, но попадащи в обхвата на предмета на поръчката по всички обособени позиции – 15%.

2. Декларира, че предложените цени са за един брой от съответния размер и вид от Техническите спецификации от документацията за обществена поръчка.

3. Декларира, че предложените единични цени и търговска отстъпка включват всички разходи, свързани с изпълнението на поръчката, действащи към момента на изпълнение и остават непроменени през целия срок на действие на договора.

4. Изразява съгласие при условие, че бъде избран за Изпълнител по съответната обособена позиция, плащането да се извършва от ВЪЗЛОЖИТЕЛЯ, чрез банков превод по посочена сметка в срок до 30 (тридесет) календарни дни от представянето на оригинална фактура и подписването на двустранен приемателно - предавателен протокол.

5. Прилага ценова листа на аксесоарите (списък на изделията с цени, които производителя на помпи произвежда и предлага специално за съответните помпи, с които се осигурява по-пълноценното им приложение /различен монтаж/, или управление и защита и др., плоча, стойка за вертикален монтаж, електронно реле за контрол на параметрите, контролер за управление на помпи).

6. Прилага ценова листа на резервните части (списък на резервните части с цени, които са необходими за отремонтване на помпите при възникване на аварии по време на обичайната им експлоатация-работно колело, помпен пакет, тръба-кожух, смукателна плоча, ротор, статор и др.).

7. Прилага ценова листа за оторизирания сервиз (списък на услугите с техните цени, които се извършват при ремонт на предлаганите помпи от сервиз, който е упълномощен от производителя или негов представител - ремонт на помпена част за съответния тип помпа /разглобяване и сглобяване на помпена част с подмяна на дефектни елементи, ремонт на суха част двигателен обсег-подмяна на статор, ротор и др. за съответния тип помпи/).

8. Прилага 4 бр. Технически спецификации по съответните обособени позиции с попълнени единични и общи цени (без ДДС), на хартиен и на електронен носител във формат Microsoft Excel.

При проверка за наличие на основанията по чл. 72, ал. 1 от ЗОП за предложенията в плик „Предлагани ценови параметри“, след направени изчисления и отразените в Таблица №3 резултати за всеки един участник, комисията установи, че част участниците са направили ценови предложения по съответните обособени позиции с повече от 20 % по-благоприятни от средната стойност на предложенията на останалите участници.

На основание чл. 72, ал. 1 от ЗОП, с писма с изх. №ОП-28-22; -23; -24; -25; -26 и -27 от 30.10.2017 г. съответно до „Вило България” ЕООД, „Електра помп” ООД, „П и М Консултинг” АД, „Аквастарт” ООД, „Хени България” ЕООД и „Термоикономик” ЕООД, изпратени по реда и условията на Закона за електронния документ и електронния подпис (ЗЕДЕП), Комисията изиска представянето на подробна писмена обосновка за начина на образуване на предложенията им. В изискуемия 5-дневен срок от получаването на изпратените от Възложителя писма са депозираните изисканите обосновки от всички запитани участници:

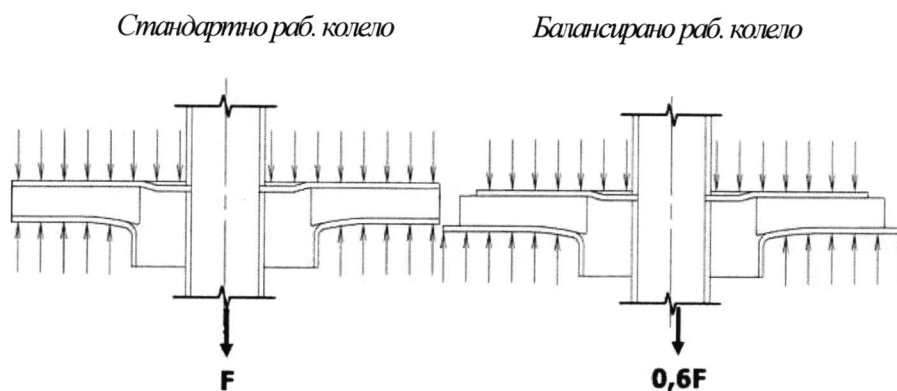
- писмо вх. №ОП-28-28/01.11.2017 г. от „Аквастарт” ООД;
- писмо вх. №ОП-28-29/02.11.2017 г. от „Хени България” ЕООД;
- писмо вх. №ОП-28-30/02.11.2017 г. от „Вило България” ЕООД;
- писмо вх. №ОП-28-31/02.11.2017 г. от „Електра помп” ООД;
- писмо вх. №ОП-28-32/02.11.2017 г. от „Термоикономик” ЕООД;
- писмо вх. №ОП-28-33/03.11.2017 г. от „П и М Консултинг” АД.

След изтичане на предоставения срок, на 06.11.2017 г. в закрито заседание комисията пристъпи към разглеждане на получените от участниците обосновки.

Писмо вх. №ОП-28-28/01.11.2017 г. от „Аквастарт” ООД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиции №№1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 10, 11, 13, 14, 16, 20, 21, 22, 23, 24, 26, 27, 28, 29, 30, 31, 32 и 34 по ОП №2 „Центробежни многостъпални помпени агрегати на вертикална ос, за транспортиране на питейна вода“:

Производителят на помпите LOWARA - Италия е част от международен концерн XYLEM, включващ в себе си производство на помпи и помпено оборудване за целия цикъл на водата. Годишният оборот на концерна за 2015 г. възлиза на 3,7 млрд. щат. долара, което го прави най-големият производител на помпи в световен мащаб. /За сравнение по официални данни годишният оборот на Грундфос за 2015 г. възлиза на около 3,3 млрд. щат. долара/. LOWARA е един от първите производители на помпи, които през 1968 г. започват производството на помпи от листов метална неръждаема стомана. Този способ на производство се характеризира с по-висока ефективност и по-ниска цена на единица продукт спрямо стандартния начин на производство от отливка на чугун или други материали. Производството на всички помпи от

листова неръждаема стомана в завода в Монтекио Маджоре, Италия е напълно машинизирано и автоматизирано - с лазерно изрязване и лазерна заварка на всички компоненти, което повишава качеството и поевтинява цената за единица продукт в сравнение с производство, използващо ръчен труд. Всеки ден от завода на ЛОВАРА се произвеждат над 2500 броя помпи. Предложените от участника в горепосочената обособена позиция помпи от серията SV представлява най-продаваният продукт от производствената гама на ЛОВАРА Срл. Това, заедно с факта, че ЛОВАРА притежава собствен завод в Полша за производство на двигателите към помпите, позволява снижаване производствените разходи за единица продукт. Това се доказва и от факта, че през последните години участникът е спечелил с най-ниска цена обществените поръчки за вертикални многостъпални помпи на Софийска вода, Водоснабдяване и канализация, гр. Силистра, Водоснабдяване и канализация, гр. Перник. Помпите от серията SV се отличават с иновативна и изключително ефективна конструкция, чието производство е стартирано през 2010 г. Една от иновативните технологични особености е балансираното работно колело (патент на ЛОВАРА), позволяващо намаляване аксиалното натоварване, а оттам и подобряване общата ефективност на помпата и опростяване лагерирането на агрегата. При сравняване КПД на помпите серия SV с каталожни данни на повечето конкурентни помпи е установено, че серия SV се отличават с най-висока средна ефективност спрямо конкурентни такива, което при някои модели може да доведе до използване на ел. двигатели с по-малка мощност, както и по-малко на брой стъпала (работни колела и дифузори), като оттам още веднъж да снижи себестойността на крайния продукт. Прилага следния чертеж:



Участникът, обосновавайки се пред производителя ЛОВАРА, че проектите в сферата на инфраструктурното водоснабдяване са от основно значение за него и биха били изключително добра референция за популяризиране и налагане марката LOWARA в България, на участника като изключителен представител на ЛОВАРА Срл са предоставени изключително ниски доставни цени. Тези цени са калкулирани с много ниски транспортни разходи, тъй като участникът предвижда да достави предварително цялото количество помпи или голяма част от него на склад, което от своя страна снижава и транспортните разходи за един продукт.

Участникът счита, че съгласно чл. 70, ал. 2, т. 1, 2 и 3 за предложената от него цена са повлияли следните фактори:

- Предлагайки помпите от серията SV, е налице автоматизиран производствен процес със силно намалени разходи за единица продукт;
- Предложените помпи от серия SV представляват иновативно техническо решение съгласно приведените по-горе технически данни;
- Участникът се възползва от изключително благоприятните ценови условия, предоставени от производителя ЛОВАРА съобразно приоритетите на фирмата-производител.
- Реализиране икономичност на транспортните разходи при изпълнение на поръчката.

Комисията разгледа писмената обосновка и посочените от участника „Аквастарт” ООД обстоятелства и тяхната относимост към чл. 72, ал. 2 от ЗОП. Съгласно ЗОП, предложение, по-благоприятно с 20% от останалите, може да бъде прието, ако са налице допълнителни обективни обстоятелства за по-изгодната оферта, като:

1. икономическите особености на производствения процес;
2. избрани технически решения или наличието на изключително благоприятни условия за участника за предоставянето на продуктите;
3. оригиналност на предложеното от участника решение по отношение на доставките;
4. спазването на задълженията по чл. 115;
5. възможността участникът да получи държавна помощ.

След разглеждане, анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника, Комисията прецени, че обосновката е подробна (задължително условие по смисъла на чл. 72, ал. 1 ЗОП) по отношение на нейната пълнота и обективност, посочените обстоятелства са относими и логически свързани с направеното предложение по съответните позиции по ОП №2. В случая обосновката е обективна, налице са благоприятни обстоятелства, изпълними и съобразени с естеството на поръчката, водещи до обосновано заключение за допустимост на предложението на участника. Наличието на автоматизиран производствен процес, иновативното техническо решение, представляващо предложените помпи от серия SV, възползването от изключително благоприятни ценови условия, предоставени от производителя ЛОВАРА, както и възможността за реализиране икономичност на транспортните разходи при изпълнение на поръчката, поставят участника в по-благоприятно положение на пазара в сектора и му позволяват гъвкавост в ценовата политика, както и възможност да предложи по-атрактивна стойност по съответните позиции по ОП №2. Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и са налице три от хипотезите, посочени в чл. 72, ал. 2, т. 1-5 от ЗОП, а именно т. 1, 2 и 3 - наличието на икономически особености на производствения процес, изключително благоприятни условия и оригиналност на предложеното от участника решение по отношение на доставките. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение по ОП №2.

Писмо вх. №ОП-28-29/02.11.2017 г. от „Хени България” ЕООД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиция № 12 по ОП №2 „Центробежни многостъпални помпени агрегати на вертикална ос, за транспортиране на питейна вода“:

На първо място, обосновава, че специално за позиция №12 по ОП №2 е предложил агрегат с малко по-малки параметри от желаните работни точки посочени в техническата спецификация. Това се е наложило с оглед да предложи най-близкия по диапазон агрегат. От това, че агрегатът е с по-малък мотор, а и съответно цялата му хидравлична част, произтича по-ниското формирано ценово предложение.

На второ място, като един от по-новите доставчици на помпени агрегати в България, участникът си е поставил за цел да предостави на българския пазар възможно най-доброто техническо решение на желаните от възложителя параметри. Така, заедно с производителя на помпи Капрари, предоставя такова техническо решение, което е довело до по-ниски ценови условия за някои помпени агрегати. Цялостното предложение е съобразено с това да оферира възможно най-доброто предложение съобразено с енергоемкост и по-ниската цена.

При обсъждане на изложените факти в представената обосновка на участника, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са релевантни към направеното по-ниско предложение, формиращо ниската цена на един от агрегатите по ОП №2. В конкретния случай, участникът разполага с възможността да предложи помпен агрегат с така подобрени характеристики, които да доведат до снижаване на офериранията стойност до изключително атрактивна цена, от която възможност същия се е възползвал максимално. Това оказва икономически ефект върху крайната стойност, има яснота за конкретните обстоятелства, обуславящи по-ниската цена. Затова и при формиране на ценовото предложение, стойността на агрегата е значително по-ниска от останалите предложения за този вид помпа. Обстоятелството, че участникът е предложил оригинално техническо решение за окомплектоването на част от агрегатите, което снижава себестойността им, е предпоставка за наличието на благоприятни условия и икономичност при формиране на предложенията и съответно при последващо изпълнение на поръчката. Участника се е възползвал от възможността да оптимизира и постигне висока

ефективност при окомплектоването на помпените агрегати, като организира себестойността им така, че да ги предлага на атрактивни и конкурентни цени. Отчитайки конкуренцията на пазара в своята област, участникът е подобрил максимално своята оферта, което води до значително понижаване на ценовите нива. Комисията приема обосновката на участника, като счита, че е налице условието по чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП – наличието на изключително благоприятни условия. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото предложение по ОП №2.

Писмо вх. №ОП-28-30/02.11.2017 г. от „Вило България” ЕООД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиции №№10, 11, 12, 14 и 15 по ОП №1 и за позиции №№9, 12, 13 и 15 по ОП №2:

Посочва, че във Wilo SE, Германия, 100% собственик на „Вило България“ ЕООД, функционира сертифицирана система за управление на качеството и оптимизацията на процесите, която гарантира адекватно ценообразуване и постигане на икономически изгоден продукт при оферирание както за клиента, така и за фирмата му. Излага, че има натрупан дългогодишен опит в търговията с помпи и в изпълнението на обществени поръчки за доставка на помпени агрегати и познава отлично условията на пазара и в частност във ВиК сектора. Твърди, че при отварянето и огласяването на ценовите предложения на всички участници в откритата процедура за конкурс, за възлагане на обществена поръчка №00571-2017-0009, с предмет: „Доставка на помпени агрегати за питейни, битови и дренажни води за нуждите на „ВиК“ ЕАД, гр. Бургас, за период от 3 години“, е видно, че всички участници, с изключение на него самия, не са производители на предложените от тях РИ арки помпи и не са дъщерни дружества на производители на помпи. В качеството си на дъщерно дружество на производителя Wilo SE за България, участникът има възможност да предлага атрактивни и конкурентноспособни цени на продуктите си, по-конкретни оферти, особено при участие в обществени поръчки по ЗОП и за стратегически клиенти, един от които е „ВиК“ ЕАД, гр. Бургас. Посочва още, че транспортът и застраховките на стоките са за сметка на Wilo SE, Германия. Фирмата майка доставя продуктите, които произвежда, директно до склад на възложителя. Поради тази причина, участникът няма разходи за склад, претоварване, транспорт и застраховка при изпълнение на доставките, предмет на процедурата. При изготвянето на ценовото му предложение е взел под внимание правото на всяка фирма самостоятелно да определя своята финансова политика, респективно печалбата си – така че интересът и на двете страни да бъде оптимално защитен и гарантиран.

Комисията разгледа посочените в писмената обосновка обстоятелства и тяхната относимост към чл. 72, ал. 2 от ЗОП. Съгласно ЗОП, предложение, по-благоприятно с повече от 20% от останалите, може да бъде прието, ако са налице допълнителни обективни обстоятелства за по-изгодната оферта, като изключителни условия за участника, икономичност или оригинално решение при изпълнение на обществената поръчка. Комисията прецени, че обосновката е подробна по отношение на нейната пълнота и обективност, посочените обстоятелства са относими и логически свързани с направеното предложение за съответните позиции по ОП №1 и №2. Помощния орган на Възложителя счита, че в обосновката са посочени адекватни обстоятелства касаещи възможността да се предложат по-благоприятни стойности за определен вид помпи. Преференциите и привилегиите, с които разполага участникът, го поставят в по-благоприятно положение на пазара в сектора и му позволяват гъвкавост в ценовата политика, както и възможност да предложи по-атрактивна стойност по съответните позиции по ОП №1 и 2. В качеството си на дъщерно дружество на производителя Wilo SE, участникът има възможност да предлага атрактивни и конкурентноспособни цени на продуктите и това му позволява да планира паричния си поток така, че да не се влияе и затруднява от предложения на конкурентни цени. Транспортът и застраховките на стоките са за сметка на Wilo SE Германия, директно до склад на възложителя. Поради тази причина „Вило България“ ЕООД няма разходи за склад, претоварване, транспорт и застраховка при изпълнение на доставките, предмет на поръчката. Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и са

налице две от хипотезите, посочени в чл. 72, ал. 2, т. 1-5 от ЗОП, а именно т. 1 и 2 - наличието на икономически особености на производствения процес и изключително благоприятни условия. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение по ОП №1 и 2.

Писмо вх. №ОП-28-31/02.11.2017 г. от „Електра помп” ООД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиции №№1, 2, 3, 4, 5, 6 и 7 по ОП №1:

Посочва, че е единствен упълномощен представител на фирма SAER ELETTROPOMPE от петнадесет години за територията на Република България и се ползва с изключително благоприятни условия по изпълнение на поръчката, дадени от партньора му и производител на помпи SAER ELETTROPOMPE – Италия. Като партньор ползва възможно най-добрите условия при доставка на всички видове помпени агрегати:

- изключително благоприятни условия за доставки, гаранционни срокове, цени и условия за плащане при участия в търгове за доставка на помпени агрегати за нуждите на „ВиК“ дружества;
- предоставяне на резервни части и помпи на склад за обслужване на клиентите му на територията на Р. България и извън нея.

Участникът възприема ВиК дружествата в страната като стратегически клиенти и при участието си в открити процедури за доставка на помпени агрегати съставя ценовите оферти с минимална надценка върху доставните цени, дадени от производителя.

За доказателство, че посочените цени са актуални, участникът прилага копия от фактури от производителя, в които фигурират част от предложените модели помпи, като следва да се има предвид, че за конкретната процедура е получил още по-добри цени. Посочва пример: за позиция 1 от ОП №1 за предложен помпен агрегат IR 32-160B. По приложена фактура V21700620 от 20.04.2017 г. същият модел е на стойност 226.08 евро. След приравняване в лева, калкулиране на транспортни и оперативни разходи и печалба, формираната цена в ценовото предложение е 653.00 лева.

Поради изброените причини, участникът разполага с благоприятни условия при изпълнението на обществената поръчка по ОП №1 „Центробежни помпени агрегати на хоризонтална ос – за транспортиране на питейна вода – едностъпални и двойновтичащи“.

След разглеждане, анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника, Комисията прецени, че обосновката е подробна (задължително условие по смисъла на чл. 72, ал. 1 ЗОП) по отношение на нейната пълнота и обективност, посочените обстоятелства са относими и логически свързани с направеното предложение за съответните позиции по ОП №1. В случая обосновката е обективна, налице са благоприятни обстоятелства, изпълними и съобразени с естеството на поръчката, водещи до обосновано заключение за допустимост на предложението на участника. Фактът, че участникът е единствен упълномощен представител на фирмата-производител на помпи SAER ELETTROPOMPE за територията на Р. България (*и като такъв ползва възможно най-добрите условия при доставка на всички видове помпени агрегати, изключително благоприятни условия за доставки, гаранционни срокове, цени и условия за плащане*) му позволява гъвкавост в ценовата политика, както и възможност да оферира по-атрактивни стойности по съответните позиции по ОП №1. Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и е налице една от хипотезите, посочени в чл. 72, ал. 2, т. 1-5 от ЗОП, а именно т. 2 - наличието на изключително благоприятни условия. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото му предложение по ОП №1.

Писмо вх. №ОП-28-32/02.11.2017 г. от „Термоикономик” ЕООД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиции №№2, 7, 8, 10, 15, 18, 19, 24, 26, 27, 28, 29, 31, 32, 33, 34, 35, 41, 42, 44 и 45 по ОП №4:

Посочва, че продуктите по тези позиции са от стандартната производствена програма на Грундфос. Не се налага промяна в документацията на продуктите, свързана с влагането на

специални материали, компоненти или елементи, както и трудоемкост, увеличаващи себестойността на продукта. Излага, че Грундфос има индивидуални икономически условия към дистрибуторите си в зависимост от оборота им по групите продукти. Участникът посочва, че е основен дистрибутор на тези продукти на Грундфос в България. В търговския му план с производителя има и други клаузи за стимулиране и увеличаване на продажбите, особено към традиционни клиенти.

Участникът посочва, че е не само дистрибутор, но и оторизиран сервизен партньор на Грундфос. В икономическите си прогнози и интереси винаги разчита и на тази възможност. Всички цени са формирани при спазване на задълженията му по чл. 115 от ЗОП, а именно - спазват се всички приложими правила и изисквания, свързани с опазване на околната среда, социалното и трудовото право, приложими колективни споразумения и/или разпоредби на международното екологично, социално и трудово право.

При обсъждане на изложените факти в представената обосновка на участника, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са релевантни към направените по-ниски предложения формиращи ниската цена на част от агрегатите по ОП №4. В конкретния случай, участникът разполага с възможността да получава големи отстъпки от производствените цени като основен дистрибутор на Грундфос в България. Едновременно с това, като оторизиран сервизен партньор на производителя, снижава до минимум евентуални разходи за гаранционен сервиз на стоките, предмет на поръчката. Директните взаимоотношения и липсата на посредници при осъществяване на доставката прави цените атрактивни и значително по-ниски от средната такава на пазара. Това оказва икономически ефект върху крайната стойност, има яснота за конкретните обстоятелства, формиращи по-ниската цена. Участникът може да си позволи планиране, оптимизиране на всякакви непреки разходи, да организира себестойността на доставките, предмет на поръчката, и да ги предлага на атрактивни и конкурентни цени. В тази връзка реализира и икономичност, като това пряко се изразява в оптимизиране на разходи и цени. Отчитайки конкуренцията на пазара в своята област, участникът е подобрил максимално своята оферта, което води до значително понижаване на ценовите нива. Комисията приема обосновката на участника, като счита че е налице условието по чл. 72, ал. 2, т. 2 от ЗОП – наличието на изключително благоприятни условия.. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото предложение по ОП №4.

Писмо вх. №ОП-28-33/03.11.2017 г. от „П и М Консултинг” АД – Участникът представя следната обосновка за формиране на цената за позиция №9 по ОП №1 и за позиции №№2, 8, 26, 27, 28, 29, 32, 33, 35, 42, 44 и 45 по ОП №4:

Изтъква няколко причини за изключително добратата си оферта за доставка на помпени агрегати:

- Поради големия си опит в бранша и дългогодишните си близки контакти с фирмите-производителки на помпено оборудване, винаги търси възможно най-пълно съответствие с техническите изисквания на Възложителя, като по този начин успява да направи оптималния избор на продукта;

- При оферирание по настоящата ОП, като дългогодишен оторизиран представител на производителите, участникът ползва изключително благоприятни условия на доставка;

- Опитът и оценката на тежкото икономическо състояние в България, както и въведените във фирмата стандарти ISO 9001, 14001 и 18001, са спомогнали за прецизиране на разходите, икономичност и оптимизиране на всички дейности по изпълнение на поръчката – доставка, транспорт, гаранционна и извънгаранционна поддръжка;

- Предвид стратегическото значение на Възложителя, при ценообразуването участникът е заложил минимална печалба.

След разглеждане, анализ и обсъждане на представените аргументи в писмената обосновка на участника, Комисията прецени, че обосновката е подробна по отношение на нейната пълнота и обективност, посочените обстоятелства са относими и логически свързани с

направеното предложение по ОП №1 и 4. При обсъждане на изложените факти в представената обосновка, Комисията прецени, че посочените обстоятелства са релевантни към направените по-ниски предложения относно част от единичните цени на помпите по ОП №1 и №4. В конкретния случай обосновката е обективна, налице са благоприятни обстоятелства, изпълними и от естество аргументирано да обосноват формирането на точно това предложение, както и обосноваващи приложение разпоредбата на чл.72, ал.2, т.2 от ЗОП, предвид факта, че се договорят големи количества, на преференциални цени, на базата на които участникът прави своите предложения. С производителя, чиито изделия предлага, участникът поддържа дългогодишни търговски взаимоотношения, основани на принципите на коректно партньорство, което позволява да договаря преференциални търговски условия (по-благоприятни цени, отстъпки, срокове на плащане и др.) по конкретни обществени поръчки. Директната доставка от производителя облекчава и минимизира разходите, а оттам и цените на изделията. Това оказва икономически ефект върху крайната стойност, има яснота за конкретните обстоятелства, формиращи по-ниската цена. Отчитайки конкуренцията на пазара в своята област, участникът е подобрил максимално своята оферта по посочените об. позиции, като е заложил на количество доставки и оборот и минимална печалба, което води до значително понижаване на ценовите нива. Комисията счита, че обстоятелствата, изложени в писмената обосновка, са обективни и е налице една от хипотезите, посочени в чл. 72, ал. 2, т. 1-5 от ЗОП, а именно т. 2 - наличието на изключително благоприятни условия. Вземайки предвид изложеното, комисията РЕШИ: предлага участника да бъде допуснат до съпоставяне на ценовото предложение по ОП №1 и 4.

Комисията пристъпи към оценка и класиране предложенията на допуснатите участници по съответните обособени позиции.

Икономически най-изгодната оферта се определя въз основа на критерий оптимално съотношение качество/цена. Оценка на предложенията се извършва по най-нисък специфичен разход - лева за 1000м3 изтласкана вода за експлоатационния период със следната формула:

$$C_{1000} = \frac{\sum_{i=1}^n (C_{п} + P_1 * T * \Gamma * C_e * 1,06^T) * 1000}{\sum_{i=1}^n (q * 3,6 * T * \Gamma)} \text{ [лв./1000м}^3 \text{H}_2\text{O]}$$

Където:

- $C_{п}$ - цената на помпата [лв]
- P_1 - консумирана мощност при зададения напор [KW]; в случай, че участника представи данни за P_2 -мощността на вала, то $P_1 = P_2 / 0,88$
- T - годишна използваемост [час]
- Γ - срок за експлоатация [години]
- C_e - цена на електроенергията = 0,15 лв/KWh
- $1,06^T$ /оценка за годишното оскъпяване цената на електроенергията/
- q - действителен дебит на помпата при зададения напор (л/с)
- $3,6$ - приведен коефициент л/с $\rightarrow$ м³/h
- n - брой на помпи в предложението

Оценките на допуснатите участници са отразени в Таблица №4 за съответната об. позиция, неразделна част от протокола.

Оценка на допуснатите участници:

Обособена позиция 1:

- „Вило България“ ЕООД – 63,24 лв./1000м3;
- „Електра Помп“ ООД – 69,38 лв./1000м3;
- „П и М Консултинг“ АД – 61,04 лв./1000м3;
- „Термоикономик“ ЕООД – 60,53 лв./1000м3;

Обособена позиция 2:

- „Аквастарт“ ООД – 98,72 лв./1000м3;

- „Вило България“ ЕООД – 106,52 лв./1000м3;
- „Електра Помп“ ООД – 112,76 лв./1000м3;
- „П и М Консултинг“ АД – 99,51 лв./1000м3;
- „Термоикономик“ ЕООД – 99,06 лв./1000м3;
- „Хени България“ ЕООД – 99,60 лв./1000м3;

Обособена позиция 3:

- „П и М Консултинг“ АД – 105,21 лв./1000м3;
- „Термоикономик“ ЕООД – 105,01 лв./1000м3;

Обособена позиция 4:

- „Алмекс – БГ“ ООД – 23,93 лв./1000м3;
- „П и М Консултинг“ АД – 23,17 лв./1000м3;
- „Термоикономик“ ЕООД – 23,11 лв./1000м3;

Обособена позиция 5:

- „Хени България“ ЕООД – 25,31 лв./1000м3;

Класиране на допуснатите участници:

Обособена позиция 1:

1. „Термоикономик“ ЕООД – 60,53 лв./1000м3;
2. „П и М Консултинг“ АД – 61,04 лв./1000м3;
3. „Вило България“ ЕООД – 63,24 лв./1000м3;
4. „Електра Помп“ ООД – 69,38 лв./1000м3;

Обособена позиция 2:

1. „Аквастарт“ ООД – 98,72 лв./1000м3;
2. „Термоикономик“ ЕООД – 99,06 лв./1000м3;
3. „П и М Консултинг“ АД – 99,51 лв./1000м3;
4. „Хени България“ ЕООД – 99,60 лв./1000м3;
5. „Вило България“ ЕООД – 106,52 лв./1000м3;
6. „Електра Помп“ ООД – 112,76 лв./1000м3;

Обособена позиция 3:

1. „Термоикономик“ ЕООД – 105,01 лв./1000м3;
2. „П и М Консултинг“ АД – 105,21 лв./1000м3;

Обособена позиция 4:

1. „Термоикономик“ ЕООД – 23,11 лв./1000м3;
2. „П и М Консултинг“ АД – 23,17 лв./1000м3;
3. „Алмекс – БГ“ ООД – 23,93 лв./1000м3;

Обособена позиция 5:

1. „Хени България“ ЕООД – 25,31 лв./1000м3;

Комисията предлага да бъде сключен договор за „Доставка на помпени агрегати за питейни, битови и дренажни води за нуждите на „ВиК” ЕАД, гр. Бургас, за период от 3 години“ с класирания на първо място участник по съответната обособена позиция както следва:

Обособена позиция 1 – „Центробежни помпени агрегати на хоризонтална ос – за транспортиране на питейна вода - едностъпални и двойновтичащи“

„Термоикономик“ ЕООД

Обособена позиция 2 – „Центробежни многостъпални помпени агрегати на вертикална ос, за транспортиране на питейна вода“

„Аквастарт“ ООД

Обособена позиция 3 – „Сондажни помпи (потопяеми) за вертикален и /или хоризонтален монтаж- помпи с диаметър ф100мм и по голям –трифазни“
„Термоикономик“ ЕООД

Обособена позиция 4 – „Помпи за отпадни води - сух, хоризонтален монтаж, дренажни помпи с поплавък и помпи за строителството – потопяеми, IP68- помпи за КПС“
„Термоикономик“ ЕООД

Обособена позиция 5 – „Помпи за отпадни води на хоризонтална ос със съединител м/у помпената част и стандартен двигател - сух, хоризонтален монтаж, IP55“
„Хени България” ЕООД

При отказ на участника, определен за изпълнител по съответната обособена позиция да сключи договор, Възложителят може да прекрати процедурата или да определи за изпълнител втория класиран участник по съответната обособена позиция и да сключи договор с него.

Протоколът е приключен и предаден на Възложителя на 13.11.2017 г.

Приложения неразделна част от протокола:

1. Таблица №2 за присъствали представители при отваряне на плик „Предлагани ценови параметри“ на участниците.
2. Таблица №3 за проверка по чл. 72, ал. 1 от ЗОП на предложените цени в плик „Предлагани ценови параметри“ на участниците по съответните обособени позиции.
3. Таблицы №4 за оценка на участниците по съответните обособени позиции.

Комисия:

1. Йорданка Керанкова
2. инж. Демир Демирев
3. инж. Димитър Михов
4. инж. Сашка Костадинова
5. Златина Фарлалиева

Чл. 2 от
ЗЗЛД